

TÜYİD Akademi Yatırımcı İlişkileri Sertifika Programı

Sertifika Programı Hakkında:

24 ders 48 saatlik bu programda yer alan yatırımcı ilişkilerine dair kapsamlı içerikler, bu mesleği uluslararası ölçekte icra eden, alanının en yetkin isimlerince şirket uygulamalarındaki somut örnek ve referanslar verilerek katılımcılara aktarılacaktır. Programa özel sektör temsilcilerinin yanı sıra ilgili kamu otoritelerinin yetkilileri de katkı sağlayacaktır.

Kimler katılmalı?

Program, şirketlerin yönetim kurulu üyeleri, genel müdür ve CFO'ları, yatırımcı ilişkileri birimi, muhasebe, bütçe, finans ve hukuk çalışanları ile yatırımcı ilişkilerinde kariyerine yapmak isteyen kişiler için hazırlanmıştır.

Program:

Tarih	Başlangıç	Bitiş	Ders Adı	Alt Konu Başlıkları
Ders 1 Salı - 11 Ekim 2022	20:00	20:30	Tanışma ve sermaye piyasalarına giriş	Tanışma
	20:30	22:00		Sermaye piyasalarına giriş
Ders 2 Perşembe - 13 Ekim 2022	20:00	22:00	Borsa İstanbul	<ul style="list-style-type: none">• Pay ve borçlanma araçları piyasaları• Pazar ve endekslerin işleyişleri
Ders 3 Çarşamba - 18 Ekim 2022	20:00	22:00	Yatırımcı ilişkileri ile ilgili mevzuat -1	<ul style="list-style-type: none">• Yatırımcı ilişkilerini ilgilendiren mevzuat• Sermaye piyasası mevzuatından kaynaklanan yükümlülükler• Yatırımcı ilişkileri mevzuat takvimi• Yatırımcı ilişkileri bütçesi
Ders 4 Perşembe - 20 Ekim 2022	20:00	22:00	Yatırımcı ilişkileri için temel ekonomi	Makro ve mikro ekonomi
Ders 5 Salı - 25 Ekim 2022	20:00	20:45	Yatırımcı ilişkilerinin lisans yükümlülüğü ve Merkezi Kayıt Kuruluşu	<ul style="list-style-type: none">• Yatırımcı ilişkileri yöneticisinin sahip olması gereken lisanslar• Lisansların alınması• Lisans yenileme eğitimleri• Sicil tutma işlemleri
	21:00	22:00		Sermaye Piyasalarımızda Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun rolü ve uygulamaları <ul style="list-style-type: none">• KAP• E-GKS• E-Şirket• E-YKK• Merkezi Kaydı Sistem
Ders 6 Pazartesi - 31 Ekim 2022	20:00	22:00	Halka arzda yatırımcı ilişkileri	<ul style="list-style-type: none">• Halka arz nedir?• Halka arzda yatırımcı ilişkilerinin rolü ve önemi• Halka arzda dikkat edilmesi gereken hususlar• Halka açıklık kültürünün şirket içinde yayılması ve birimler arasında koordinasyon
Ders 7 Salı - 1 Kasım 2022	20:00	21:00	Yatırımcı ilişkileri nedir? Yatırımcı ilişkileri biriminin yapılandırılması ve görevleri (Hisse senedi ve sabit getirili araçlar)	<ul style="list-style-type: none">• Yatırımcı ilişkileri nedir?• Hedef kitlesi kimdir?• Süreçleri nasıldır?• Yatırımcıları ve analistleri ilgilendiren ana konular nelerdir?• Yatırımcı türleri ve yatırımcı hedefleme• Yatırımcı ilişkileri araçları• Yatırımcı ilişkilerinde kullanılan ana göstergeler
	21:00	22:00		<ul style="list-style-type: none">• Borçlanma Araçları Yatırımcı İlişkileri: Hisse senedi veya sabit getirili araçlar açısından yatırımcı hazırlıkları farklılaşıyor mu?• Kredi derecelendirme şirketleri ile ilişkiler, kredi notunun sabit getirili araçlar yatırımcı ilişkileri için önemi, kredi derecelendirme şirketleri için kritik noktalar

Tarih	Başlangıç	Bitiş	Ders Adı	Alt Konu Başlıkları
Ders 8 Perşembe - 3 Kasım 2022	20:00	22:00	Kamuyu aydınlatma & içsel bilgilerin ticareti	Kamuyu aydınlatma <ul style="list-style-type: none"> Kamuyu aydınlatma araçları Kamuyu Aydınlatma Platformu e-imzalarla ilgili dikkat edilecekler İçsel bilgilerin ticareti ve ilişkili taraf işlemleri <ul style="list-style-type: none"> İçsel bilgiler listesinde yer alan kişilerin sorumlulukları İdari sorumluluğa sahip kişilerin sorumlulukları Fili dolaşım listesinin hazırlanması Tek sefere mahsus ilişkili taraf işlemleri Yaygın ve süreklilik arz eden ilişkili taraf işlemler
Ders 9 Salı - 8 Kasım 2022	20:00	22:00	Özel durum açıklamaları	<ul style="list-style-type: none"> İçsel bilgi mi kararını vermek İçsel bilginin açıklanmasının ertelenmesi Geleceğe yönelik değerlendirmeler Olağan dışı fiyat ve miktar hareketleri Haber ve söylentilerin doğrulanması Kamuyu aydınlatma uygulamalarının etkin bir şekilde yerine getirilmesi için gerekli prosedürler Güncelleme zorunluluğu
Ders 10 Perşembe - 10 Kasım 2022	20:00	22:00	Genel kurul	Genel kurul süreçleri, esaslar ve yükümlülükler Yatırımcı ilişkilerinin genel kurulda sorumlulukları
Ders 11 Salı - 15 Kasım 2022	20:00	22:00	Şirket öyküsünün oluşturulması	Mesajın tasarlanması, uygulanması, ölçülmesi ve uyarlanması. Yatırım mesajlarının geliştirilmesi ve iletişimi
Ders 12 Perşembe - 17 Kasım 2022	20:00	21:00	Yatırımcı ilişkileri iletişim araçları ve piyasa beklentilerini yönetmek	Yatırımcı seti nedir ve neler içermelidir? Yatırımcı sunumu nasıl hazırlanır?
	21:00	22:00		<ul style="list-style-type: none"> Beklenti yönetiminin özellikleri Finansal sonuç bilgilendirme toplantıları ve telekonferanslar Finansal sonuç sunumları
Ders 13 Salı - 22 Kasım 2022	20:00	22:00	Mali tablo sonuç açıklama hazırlıkları	<ul style="list-style-type: none"> Mali tabloların kamuya duyurulması Sorumluluk beyanının kamuya duyurulması Faaliyet raporunun hazırlanması ve kamuya duyurulması Yıllık ve ara dönem faaliyet raporu ve kamuya duyurulması
Ders 14 Perşembe - 24 Kasım 2022	20:00	21:00	Faaliyet raporu ve finansal iletişim	<ul style="list-style-type: none"> Mevzuat açısından faaliyet raporu Faaliyet raporlarında 2022 trendleri Etkili raporların 5 özelliği
	21:00	22:00		Finansal iletişim
Modül 15 Salı - 29 Kasım 2022	20:00	22:00	Kurumsal yönetim ve raporlaması	<ul style="list-style-type: none"> Kurumsal yönetim nedir? Kurumsal Yönetim Tebliği Kurumsal yönetime uyumun raporlanması
Ders 16 Perşembe - 1 Aralık 2022	20:00	21:00	Sürdürülebilirlik	Yatırımcı ilişkileri için sürdürülebilirliğe giriş SPK Sürdürülebilirlik İlkeleri Uyum Çerçevesi- Uyum Raporlaması
	21:00	22:00		<ul style="list-style-type: none"> ÇSY ve Sürdürülebilirlik iletişimi ÇSY /Sürdürülebilirlik konularına yıllar içinde değişen bakış açısı ÇSY verileri ve Sürdürülebilirlik stratejisi nasıl anlatılmalı Yatırımcıların ÇSY /Sürdürülebilirlik başlıklarındaki beklentilerini anlamak ÇSY /Sürdürülebilirlik iletişimi alanındaki püf noktalar
Ders 17 Salı - 6 Aralık 2022	20:00	21:00	Yatırımcı toplantıları ve roadshow planlama	<ul style="list-style-type: none"> Kurumsal erişim (Corporate Access) sağlayan şirket nasıl seçilir? Yıllık yatırımcı ilişkileri takvimin oluşturulması Roadshow ve Konferanslara hazırlık Üst düzey katılımında rollerin dağılımı Geri bildirim toplanmasının önemi
	21:00	22:00		<ul style="list-style-type: none"> Roadshow planlama - Yatırımcı hedeflemesi Toplantı Öncesi: Yatırımcı toplantısına nasıl hazırlanır? CRM araçları, toplantı geçmişi, IR hikayesini destekleyecek veritabanı hazırlığı, Soru-cevap setinin oluşturulması Toplantı sırasında akış yönetimi Toplantı Sonrası: Etkinliğin ölçümü- Algı çalışması, anketler, üst yönetime geri bildirim verilmesi Toplantı Sonrası: Online iletişim kaynaklarının kullanımı ve etkinliğinin ölçümü – şirket bülteni hazırlanması, internet sitesi içerik yönetimi ve kullanım ölçümü

Tarih	Başlangıç	Bitiş	Ders Adı	Alt Konu Başlıkları
Ders 18 Perşembe - 8 Aralık 2022	20:00	22:00	Risk yönetimi ve kurumsal yönetim ile ilgili komiteler	<ul style="list-style-type: none"> Stratejiler ve operasyonel sürdürülebilirlik Kurumsal risklerin tanımlanması Kurumsal risk yönetimi ve senaryolar Riskin erken saptanması komitesi Sürdürülebilirlik ve risk yönetimi Yatırımcı ilişkilerinin kriz yönetimindeki rolü Kurumsal yönetim komitesi ve yatırımcı ilişkileri
Ders 19 Salı - 13 Aralık 2022	20:00	22:00	Alıcı taraf gözüyle analist ve satış ilişkileri	<p>Alıcı Taraf Gözüyle</p> <ul style="list-style-type: none"> Yatırımcı olarak yatırımcı ilişkileri tarafından ne bekleniyor? Yatırımcı tipine göre hikâye içeriği değişmeli mi? Nasıl? Beklenti Yönetimi Şirket hikayesinin hem yatırımcı ilişkileri hem de üst yönetimden aynı içerikte aktarılmasının önemi Şirket hikâyesinde neler olması gerekir?
Ders 20 Perşembe - 15 Aralık 2022	20:00	22:00	Satıcı taraf gözüyle analist ve satış ilişkileri	<p>Satıcı taraf gözüyle- Analist ne bekler?</p> <ul style="list-style-type: none"> Yatırımcı ilişkileri aracı kurum ilişkileri nasıl olmalı? Ne kadar sıklıkta görüşülmesi gerekir? Beklenti yönetiminin püf noktaları Asansör konuşması için püf noktaları – örnekler
Ders 21 Salı - 20 Aralık 2022	20:00	22:00	Entegre raporlama	A-Z'ye entegre raporlama
Ders 22 Perşembe - 22 Aralık 2022	20:00	22:00	Yatırımcı türleri ve hedeflemesi	<p>Yatırımcı Tabanı yönetimi ve hedefleme</p> <ul style="list-style-type: none"> Toplantı geçmişi ve katılımcılar Mevcut yatırımcıların analizi Yatırımcı türlerine göre şirketlerde aranan özellikler ve hangi yatırımcıları hedeflemelisiniz? Rakip yatırımcı tabanı analizi ve yatırımcı hedefleme CRM Araçları: Closir, BD Corporate vb uygulamalar Raporlama Rakip Analizi Nasıl Yapılır? Ulusal ve uluslararası rakiplerin tespiti Sektörler arası karşılaştırma
Ders 23 Salı - 27 Aralık 2022	20:00	21:30	Yatırımcı ilişkilerinin şirket içinde konumlandırılması ve performans ölçümü	Yatırımcı ilişkilerinin şirket içinde konumlandırılması ve performans ölçümü
Ders 24 Perşembe - 29 Aralık 2022	20:00	22:00	Yatırımcı ilişkileri ile ilgili mevzuat -2	Yatırımcı ilişkileri kontrol listesi
2 Ocak – 16 Ocak 2023			Proje Sunumları	
Şubat 23			Sertifika Töreni	

Sertifika Kazanma Koşulları:

En az 36 saat devam zorunluluğunun yerine getirilmesi ve sertifika bitirme projesinin tamamlanarak sunulması.

Etkileşimli bir eğitim için kameralarınızı açık tutmanızı tavsiye ederiz.

Eğitmenlerimiz:

Dr. Affan NOMAK, Migros, Yatırımcı İlişkileri ve Risk Yönetimi Direktörü

Aslı BASKICI, Finar Kurumsal, İçerik Direktörü

Aslı FIRAT ESEN, Şişecam, Çevre ve Sürdürülebilirlik Uzmanı

Aslı KILIÇ DEMİREL, Anadolu Efes, Yatırımcı İlişkileri Direktörü

Aslı SELÇUK, Tüyd Başkanı

Ayça SANDIKÇIOĞLU, Koç Holding, Finans Yöneticisi

Bahar EFEOĞLU AĞAR, Ford Otosan, Yatırımcı İlişkileri Müdürü

Baki KARA, Finar Kurumsal, Kurucu Ortak

Barlas AKINCI, Borsa İstanbul, Stratejik Planlama, Finansal Raporlama ve Yatırımcı İlişkileri Direktörü

Besim MERİÇ, TAV Havalimanları, Yatırımcı İlişkileri Koordinatörü

Burcu ÜNÜVAR, Türkiye Sınai Kalkınma Bankası, Ekonomik Araştırmalar Müdürü

Bülent YURDAGÜL, HSBC, EEMEA Bölgesi Tüketim Sektör Araştırmaları Grup Başkanı

Ceyda AKINÇ, Garanti Bankası, Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi

Deniz Can YÜCEL, Medikal Park, Yatırımcı İlişkileri ve Strateji Direktörü

Duygu İNCEÖZ, Mavi, Yatırımcı İlişkileri Direktörü

Ediz USMAN, Tayburn Kurumsal, Kurucu Ortak

Emine ERBAŞ, SPL, Eğitim ve Kurumsal İletişim Müdürü

Eser TAŞCI, Danışman ve Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi

Dr. Hale ORUÇ, SPK, Ortaklıklar Finansmanı Dairesi Grup Başkanı

Helin ÇELİKBİLEK, Hepsiburada, Yatırımcı İlişkileri Direktörü

Kerem TEZCAN, Sabancı Holding, Yatırımcı İlişkileri Direktörü

Levent BAYAR, Tüpraş, Yatırımcı İlişkileri Müdürü

Müge YÜCEL, Galata Wind, Yatırımcı İlişkileri ve Sürdürülebilirlik Direktörü

Özgür BÜLBÜL, MKK, Hukuk Hizmetleri Direktörü

Özgür GÖKER, UBP, Hisse Senedi Araştırma Analisti

Pınar UĞUROĞLU DELİCE, TEB Yatırım, Araştırma Genel Müdür Yardımcısı

Ronaldo MANOSA, Tayburn Kurumsal, Kurucu Ortak

Seda KARŞIT TIRYAKI, Bank of America Yatırım Bankası, Hisse Birimi Bölüm Başkanı

Yalçın Özge OKAT, Okat Law, Ortak

Yeşim BİLGİNTURAN, NETAŞ, Yatırımcı İlişkileri Müdürü

Eğitim Platformu:

Ms Teams

Katılım Ücreti:

TÜYİD üyeleri için 19.500 TL + (%18 KDV)

TÜYİD üyesi olmayanlar için 25.000 TL + (%18 KDV)

- 7 Ekim 2022 tarihine kadar eğitim bedelinin ödenmesi gerekmektedir.
- Ödeme dekontuna "Sertifika semineri katılım bedeli" ve adınızı eklemenizi ve bir kopyasını bizlere iletmenizi önemle rica ederiz.
- Kurumunuz KDV tevkifatına dahil ise ödeme öncesinde muhasebe departmanımız ile iletişime geçmenizi önemle rica ederiz.

Hesap Bilgisi:

YENİ YATIRIMCI İLİŞKİLERİ DERNEğİ İKTİSADİ İŞLETMESİ

YAPI KREDİ BANKASI/ LEVENT ÖZEL BANKACILIK ŞUBESİ

ŞUBE KODU: 375

HESAP NO: 851 53 323

IBAN: TR90 0006 7010 0000 0085 1533 23

İrtibat:

Bilge Ece ÜNVEREN – Eğitim ve Üye İlişkileri Yöneticisi

bilgeunveren@tuyid.org



tüyid yatırımcı ilişkileri
derneđi