



Bulls GSYO

Ersay ÇOBAN – Bulls Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı – Genel Müdür

Şirketinizin kuruluş ve gelişimini kısaca öğrenebilir miyiz?

Şirketimiz Sermaye Piyasası Kurulu'nun (SPK) "Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklıklarına İlişkin Esaslar Tebliği" kapsamında "Bulls Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı A.Ş." ünvanı ile 14.07.2021 tarihinde İstanbul'da kuruldu. Yüksek büyüme potansiyeli taşıyan, yenilikçi bir bakış açısına sahip ve vizyoner girişimcilerin projelerine destek veriyoruz. Büyüme evresindeki ve orta büyüklükteki şirketlere, finansal, yönetsel ve yapılandırma desteği sağlayarak, bu girişimleri profesyonel sermaye ile bir araya getirmek sureti ile Türkiye ekonomisine katkı sağlayacak değerler haline gelmelerini sağlıyoruz.

Şirketiniz ve sektörünüzde 2025 yılı nasıldı, hedeflerinize ulaştınız mı? Gelecek yıl için nasıl bir beklentiniz/öngörünüz var?

2025 yılı şubat ayında başarılı bir şekilde tamamladığımız halka arz sürecimiz, gelecek yılki hedeflerimiz için güçlü bir finansal zemin oluşturdu. Sermaye piyasalarının desteğini arkamıza alarak yeni yatırımları finanse etme fırsatını yakaladık. Yatırım yaptığımız şirketlerin performansı ve yeni girişimlere yönelik stratejik hamlelerimiz sayesinde ilk dokuz ayda güçlü bir büyüme elde ettik. Son 4 yıllık finansal performansımız da bunun önemli bir göstergesi. 2021 yıl sonunda 196 milyon TL olan toplam aktiflerimiz 2025 yılının ilk 9 ayı itibarıyla 33 kat artarak 6 milyar 515 milyon TL'ye yükseldi. Yine aynı tarihte 49 milyon TL olan net karımız da 18 kat artışla 898 milyon 600 bin TL olarak gerçekleşti.

2026 yılında özellikle teknoloji, enerji dönüşümü, yapay zekâ destekli uygulamalar, karbon ayak izini azaltan çözümler, mikro mobilite, sağlık teknolojileri ve spor teknolojileri gibi sektörlerde büyümenin devam edeceğini öngörüyoruz. Savunma sanayi, finansal teknolojiler ve yenilenebilir enerji sektörleri gelecek dönemde odaklanacağımız belli başlı sektörler arasında yer alıyor. Bu çerçevede ilgili yatırım fırsatlarını değerlendirmeyi sürdüreceğiz.

Öte yandan bulunduğumuz sektör mevcut ekonomik ve teknolojik dinamikler nedeniyle hem yeni fırsatlar sunuyor hem de sürekli ve dikkatli bir şekilde izlenmesi gereken değişimlere sahne oluyor. Ekonomideki dalgalanmalar, faiz politikalarındaki değişkenlik ve mevzuat tarafındaki yeni düzenlemeler yakından ve dikkatle takip ettiğimiz başlıklar arasında yer alıyor. Bu doğrultuda, 2026'nın portföyünü doğru yöneten GSYO'lar için önemli fırsatlar sunacağına inanıyoruz ve biz de yatırımcılarımızla birlikte sürdürülebilir değer yaratmaya devam edeceğiz.

Yatırımcılarınızla temasta hangi iletişim kanallarını kullanıyorsunuz? Son dönemde, katıldığınız konferans ve toplantılarda yatırımcı ilgisinin nasıl şekillendiğini gözlemliyorsunuz?

Bulls GSYO olarak yatırımcılarımızı doğru ve şeffaf bir şekilde bilgilendirmek öncelikli hedeflerimizden biri. Yatırımcılarımızla temasta aktif şekilde birkaç farklı iletişim kanalını kullanıyoruz. Bunlardan birincisi Kamuyu Aydınlatma Platformu'dur. Bu platformdan tüm zorunlu ve düzenli bilgilendirmeleri, zamanında ve eksiksiz olarak paylaşıyoruz. İkincisi, web sitemizde finansal raporlar, duyurular ve sunumlar düzenli olarak güncelleniyor. Yatırımcı ilişkileri birimimiz yatırımcıların sorularına hızlı bir şekilde yanıt veriyor. Ayrıca sosyal medya kanallarını etkin bir şekilde kullanarak önemli gelişmeleri daha geniş kitlelere duyuruyoruz.

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme konularının daha ön plana çıktığı bu dönemde, Şirketinizde bu alanlarda yapılan çalışmalar hakkında bilgi alabilir miyiz?

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme, yatırım stratejimizin merkezinde yer alıyor. Türkiye'de yenilikçi fikirlerin güçlenmesine katkı sağlayacak girişimlerle iş birliği yaparken, özellikle bu iki alan ekseninde iş modellerinin olmasına özen gösteriyoruz.

Uzun vadeli değer yaratmak için sürdürülebilir bir büyüme modelinin olmasına önem veriyoruz. Bu bağlamda 2026 yılında da enerjiden yapay zekâya, sürdürülebilirlikten dijitalleşmeye uzanan geniş bir alanda hem stratejik hem de toplumsal fayda yaratan yatırımlarımızı sürdürmeyi amaçlıyoruz. Bu kapsamda, gelecekteki hayata yardımcı olacak AI çözümleri ile ilgili de sürekli araştırmalarımız devam ediyor ve fırsatları değerlendiriyoruz. Ayrıca ülkemizin savunma ve teknoloji ekosisteminde kritik rol oynayacak yatırımlara öncelik vermeye devam edeceğiz. Diğer yandan dijitalleşme tarafında yaptığımız yatırımlarla teknolojik alt yapıyı güçlendiriyoruz. Veri analitiği, siber güvenlik, yapay zekâ ve otomasyon alanlarındaki yatırımlarla karar alma süreçlerimiz hızlanırken, sektördeki rekabet gücümüz de artıyor.

Yatırımcı ilişkileri biriminizin örgütlenmesi hakkında bilgi alabilir miyiz? Kaç kişiden oluşuyor? Departmanınız kime bağlı olarak çalışıyor?

Yatırımcı ilişkileri birimimiz, şirketimizin finansal şeffaflığını ve paydaşlarla olan iletişimini en etkin şekilde sağlamak amacıyla yapılandırıldı. Birimimiz toplam bir kişiden oluşuyor Ekibimizde; yatırımcı ilişkileri yöneticisi olarak görev alıyor.

Yatırımcı ilişkileri Yöneticisi, şirketimizin örgüt yapısı içerisinde Genel Müdür'e bağlı olarak çalışıyor. Yönetim kurulu ile paydaşlar arasında köprü görevi üstleniyor. Birimimizin temel sorumlulukları arasında finansal raporlamaların yatırımcılarla paylaşılması, analist ve yatırımcı toplantılarının yürütülmesi, kurumsal sunumların hazırlanması ve sermaye piyasası mevzuatına uyumun sağlanması yer alıyor.

Türkiye'de Yatırımcı ilişkileri mesleğinin gelişimi ve Derneğimizin faaliyetleri hakkında ne düşünüyorsunuz?

Son yıllarda sermaye piyasaları ve halka arzlara olan yoğun taleple birlikte yatırımcı ilişkileri mesleğinin önemi de her geçen gün artıyor. Meslek profesyonelleri olarak finans, iletişim ve pazarlamayı bir araya getirerek yatırımcılar ve şirket arasındaki ilişkilerin şeffaf, sağlıklı ve hesap verilebilir bir zemine oturmasını sağlıyoruz. Ayrıca operasyonel ve finansal başarıların doğru ve etkin iletişimi yoluyla şirketin uygun fiyatlarda borçlanma fırsatlarından yararlanmasına katkıda bulunuyoruz.

Gelecek dönemde yeni halka arzlar ile birlikte yatırımcı ilişkileri bölümünün önemi daha da artacaktır. Buna bağlı olarak bu alanda uzmanlaşmış insan kaynağına olan ihtiyacın da artmaya devam edeceğini tahmin ediyorum. Ülkemizde dernek ve STK'ların sektörlerin ve mesleklerin gelişimi açısından önemli bir misyonu yerine getirdiğine inanıyorum. TÜYİD de düzenlediği seminerler ve çeşitli etkinlikler ile yatırımcı ilişkileri mesleğinin bilinirliğinin artmasına ve gelişimine destek oluyor. Aynı zamanda yeni uzmanların yetişmesine katkı sağlarken, meslek profesyonellerinin etkin bir şekilde kullanabilecekleri bir bilgi paylaşım platformu oluşturarak bu alanda çok önemli bir eksikliği tamamlıyor.