



MİA Teknoloji

Ahmet DİNÇ – MİA Teknoloji – Yatırımcı İlişkileri ve Finans Direktörü

Şirketinizin kuruluş ve gelişimini kısaca öğrenebilir miyiz?

MİA Teknoloji, 2006 yılında Ankara'da kurulmuş olup; ABD ve Fas'ta ofisleri bulunan bir bilişim firmasıdır. MIATK olarak, 1 milyar \$'ın üzerinde bir değerlemeyle Borsa İstanbul'da listelenmektedir. Şirketimiz; Sağlık Bilgi Teknolojileri, Yazılım Çözümleri, Enerji, Elektro Mobilite, Sürükleyici Teknolojiler ve Güvenlik gibi farklı sektörlerde 160'tan fazla personeli ile yenilikçi çözümler sunmaktadır.

MİA Teknoloji olarak, NATO ve Tesis Güvenlik Belgesine sahip olup, bu alandaki yetkinliğiyle uluslararası projelerde aktif rol üstlenmekteyiz. NATO/NCIA'nın Ship-Shore-Ship Buffer (SSSB) ihalesini kazanarak, NATO'nun hava ve deniz savunma sistemlerine entegre edilecek yeni teknoloji için çalışmalar yürütmekteyiz. Proje kapsamında, Birleşik Krallık, Hollanda ve Yunanistan'da HF ve UHF istasyonları kurulacak ve bakım hizmetleri sağlanacaktır.

Sağlık bilişim yazılımlarımıza ilişkin lisans haklarımız, New York merkezli MIA Tech Corporation'a devredilmiş olup, bu işlemle bağlantılı olarak ilgili iştirakimizin %51 hissesi ABD merkezli bir yatırımcıya satılmıştır. Toplamda 90 milyon dolarlık bu anlaşma, Türkiye'nin küresel sağlık teknolojileri pazarındaki konumunu güçlendirmektedir.

MİA Teknoloji, elektrikli mobilite platformu Tripy ve yenilenebilir enerji çözüm sağlayıcısı Enerjey markalarının da kurucusudur. Şirketimiz, dünya genelinde genişleyen operasyonlarıyla büyümeye devam etmektedir.

Şirketiniz ve sektörünüzde 2025 yılının ilk yarısı nasıldı, hedeflerinize ulaştınız mı? Yılın kalan kısmı için nasıl bir beklentiniz/öngörünüz var?

2025 yılı ilk yarısı beklentilerimize paralel geçmekle birlikte yılın geri kalanında NATO NCIA SSSB projesi, ABD merkezli sağlık bilişimi lisans satışı ve Tripy Mobility'nin genişlemesi gibi projeler, şirketin yılı güçlü tamamlaması beklentisini desteklemektedir.

Yılın ikinci yarısında da uluslararası pazarlarda büyüme, savunma ve sürdürülebilirlik odaklı yeni projelerle yıl sonu hedeflerimize ulaşmayı bekliyoruz.

Yatırımcılarınızla temasta hangi iletişim kanallarını kullanıyorsunuz? Son dönemde, katıldığınız konferans ve toplantılarda yatırımcı ilgisinin nasıl şekillendiğini gözlemliyorsunuz?

MİA Teknoloji olarak, yatırımcılarımızla iletişimimizi şeffaflık, süreklilik ve erişilebilirlik prensipleri çerçevesinde yürütmekteyiz. Yatırımcı ilişkileri iletişim bilgilerimiz Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) ve [kurumsal web sitemizde](#) yer almaktadır. Yatırımcılarımız, e-posta ve telefon aracılığıyla diledikleri zaman Yatırımcı ilişkileri birimimize doğrudan ulaşabilmektedir.

Düzenli olarak yayımladığımız yatırımcı sunumları, finansal raporlar ve KAP bildirimlerinin yanı sıra, ulusal ve uluslararası konferans, fuar ve toplantılara katılım sağlayarak yatırımcılarımızla doğrudan temas kurmaktayız. Son dönemdeki stratejik projelerimiz ve iş birliklerimiz, yatırımcılarımız nezdinde şirketimize yönelik güveni ve ilgiyi pekiştirmiş; hem mevcut hem de potansiyel yatırımcılarımızdan güçlü ve istikrarlı bir ilgi gözlemlenmiştir.

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme konularının daha ön plana çıktığı bu dönemde, Şirketinizde bu alanlarda yapılan çalışmalar hakkında bilgi alabilir miyiz?

MİA Teknoloji olarak, Sürdürülebilirlik ve Sıfır Karbon alanında GRI onaylı sürdürülebilirlik raporlaması, karbon ve su ayak izi hesaplaması, karbon yakalama ve karbon ticareti gibi hizmetler sunmak adına çalışmalar gerçekleştirmekteyiz. Tripy Mobility markamız ile elektrikli bisiklet paylaşım sistemi ve elektrikli araç şarj istasyonu ağını yönetmekteyiz.

Yenilenebilir enerji alanında güneş, rüzgâr ve biyokütle projeleri geliştirmekte, bu sayede çevresel etkileri azaltmaya ve enerji verimliliğini artırmaya katkı sağlamaktayız.

Dijitalleşme çalışmalarımız kapsamında AR/VR/MR teknolojileri, yapay zekâ tabanlı güvenlik sistemleri, metaverse eğitim çözümleri ve yerli büyük dil modeli Bilge ile kamu ve özel sektörde dijital dönüşüm projelerini hayata geçirmektediriz.

Yatırımcı ilişkileri biriminizin örgütlenmesi hakkında bilgi alabilir miyiz? Kaç kişiden oluşuyor? Departmanınız kime bağlı olarak çalışıyor?

Şirketimizin halka arz süreciyle birlikte Yatırımcı İlişkileri departmanımız faaliyete geçmiştir. Bu adım, yatırımcılarla daha güçlü ve sürdürülebilir ilişkiler kurmamıza, beklentilere hızlı ve etkin biçimde yanıt vermemize olanak sağlamaktadır.

Yatırımcı ilişkileri, şirketimiz açısından stratejik bir öneme sahiptir.

Yatırımcılarla yürütülen şeffaf ve güvene dayalı iletişim; yalnızca dış itibarımızı değil, aynı zamanda uzun vadeli yatırımcı güvenini de pekiştirmektedir. Bu doğrultuda, faaliyetlerimizin şirketimizin değerini doğru şekilde aktararak genel başarısına katkıda bulunduğu inanıyoruz. Yatırımcı ilişkileri departmanımız doğrudan Yönetim Kurulu Başkan Vekilimiz İhsan Ünal'a bağlı olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Yönetim Kurulu Başkan Vekiline doğrudan raporlama yapmamız, alınan kararların etkin biçimde hayata geçirilmesine imkân tanımaktadır. Bu yapı sayesinde, Yatırımcı ilişkileri faaliyetlerimizin şirketin genel vizyonu ve stratejik hedefleriyle tam uyum içinde yürütüldüğünü düşünüyoruz.

Türkiye’de Yatırımcı ilişkileri mesleğinin gelişimi ve Derneğimizin faaliyetleri hakkında ne düşünüyorsunuz?

Türkiye’de yatırımcı ilişkileri, özellikle pandemi sonrasında gerçekleşen halka arzlarla birlikte artan yatırımcı sayısı ile, şirketlerin sadece finansal verilerini paylaşmakla sınırlı kalmayan; yatırımcıların güvenini kazanmayı, şeffaflık ve hesap verebilirliği sağlamayı amaçlayan stratejik bir fonksiyon haline gelmiştir.

Küresel trendler, SPK düzenlemeleri ve yatırımcı beklentileri doğrultusunda sürekli gelişim gösteren yatırımcı ilişkileri, şirketlerin sermaye piyasalarındaki itibarını, değerini ve yatırımcı güvenini artırmada kritik rol oynamaktadır.

Çalıştığım bütün şirketlerin üye olması konusunda yönlendirdiğim ve yatırımcı ilişkileri mesleğinin gelişmesine çok büyük katkılar verdiğini düşündüğüm TÜYİD Yatırımcı İlişkileri Derneği, yatırımcı ilişkilerini yalnızca bir “bilgilendirme” aracı olmaktan çıkarıp, şirketlerin stratejik yönetim süreçlerinin ayrılmaz bir parçası haline getirme vizyonunu yaygınlaştırarak; hem mesleki standartların yükselmesine hem de sermaye piyasalarında güven, şeffaflık ve sürdürülebilirlik ilkelerinin yerleşmesi konusunda yaptığı çalışmalar ile öne çıkmaktadır.

Ayrıca Türkiye’nin küresel sermaye piyasalarıyla bütünleşmesi sürecinde TÜYİD’in rolünün giderek artacağı açıktır.