



## Eryürekli Avukatlık Ortaklığı Röportajı

### Av. Murat Eryürekli – Eryürekli Avukatlık Ortaklığı Kurucu

1- İlk olarak Eryürekli Avukatlık Ortaklığı hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Ne kadar süredir sermaye piyasalarına hizmet vermektесiniz?

*Eryürekli Avukatlık Ortaklığı, 2004 yılı sonu itibariyle kurulmuş bir avukatlık bürosu, yani nerdeyse 15 yıl gibi ülkemizde yadsınamayacak bir maziye sahip.*

*Benim Sermaye Piyasası Kurulu'nda geçirdiğim yaklaşık 5 yıllık çalışma hayatımda edindiğim bilgi ve tecrübenin, sonrasında özel bir hukuk bürosunda geçen yaklaşık 7 yıllık pratiği neticesinde ortaya çıkan birikimin itici gücüyle kuruldu ve bugünlere kadar hizmet vermeye devam etti. Büromuza 2013 yılı itibari ile katılmış olan ortağım Serra Hızıroğlu'nun da bankacılık ve finans hukuku alanında getirdiği bilgi birikimi ve tecrübesi ile finans piyasasındaki uzmanlığımız daha da güçlenmiş oldu.*

*Büromuz sadece hukuki danışmanlık hizmeti vermekte olup, dava veya icra takip gibi hizmetleri yapısı gereği sunamıyor. Hatta hukuki danışmanlık kapsamında dahi, uzman olduğu son derece sınırlı konular haricine çıkmamaya özen gösteriyoruz.*

*Büromuz bugün itibariyle özellikle ülkemiz finans piyasasında faaliyet gösteren yabancı sermayeli finansal kuruluşlar başta olmak üzere, pek çok yerli ve yabancı kuruluşa sermaye piyasaları, bankacılık ve finans, şirketler hukuku ve şirket devir ve birleşmeleri konularında yoğun bir danışmanlık hizmeti sunmaktadır.*

*Uzmanlığın her alanda olduğu gibi, hukuk piyasasında her geçen gün öne çıkan bir değer olduğuna inandığımızdan, uzman olduğumuz konuları çok iyi bilmek, uzman olmadığımız konularda ise konuları uzmanına bırakmak bizim her zamanki meslek anlayışımız oldu ve bugüne kadar da bu konuda başarılı olduğumuzu düşünüyorum. Bu başarımızın en büyük göstergesi de mevcut müvekkillerimizle olan ve beş hatta on yılı aşkın süreli iş birliğimiz oluyor ki, bununla her zaman gurur duyuyoruz.*



2- Bu yılın ilk çeyreğinde gerçekleşen halka arzlarla beraber sermaye piyasalarında bir hareketlilik oldu. Çok sayıda şirket de sırada. Halka arzlar konusunda 2019 yılı öngörülerinizi alabilir miyiz?

Hepimizin bildiği üzere halka arzlar, ülkenin bugünkü genel ekonomik durumundan ziyade, geleceğe dönük beklentilerin olumlu ya da olumsuz olması ile yakından ilgili. Gelecek beklentileri mutlu ve umutlu olan şirketlerin yaptığı yeni halka arzların piyasaya yeni bir güç getirmesi beklenirken, aksi durumda, yani elde edilecek finansmanın mali durumun düzeltilmesinin bir yöntemi olarak görülerek yola çıkılan halka arzlar, maalesef piyasamızda sermaye piyasalarına olan algının olumsuz olmasına zemin hazırlıyor.

Bu bakışından hareketle, 2019 yılındaki ekonomik beklentilerin olumlu veya olumsuz olduğunu söylemek için sıkıntılı bir dönemdeyiz korkarım. Bugün itibarıyla piyasamızda benim gözlemlediğim durum, daha çok bekleyelim-görelim tarzı bir yaklaşım ve önümüz çok net görülemiyor.

Durum böyle olmakla birlikte, sermaye piyasaları belki de tam böyle dönemlerde risklerin ve gelecekte elde edilebilecek karların paylaşılması için doğru bir zemin olabilir. Bazı şirketlerin bu öngörüyle hareket edebileceğini ve yeni yıl ile birlikte uzunca süre ötelenmiş olan bir takım halka arzların gündeme gelebileceğini bekliyorum. Ancak başta da söylediğim gibi hem şirketlerin yapacakları halka arzlarda hem de bu halka arzlara katılacak yatırımcıların yapacağı seçimlerde, belki her zamankinden daha fazla dikkatli ve hassas olunması gereken bir dönemi yaşıyoruz.

**Yeni yıl ile birlikte uzunca süre ötelenmiş olan bir takım halka arzların gündeme gelebileceğini bekliyorum.**

**Günümüzde söylediğiniz sözün içeriği kadar, o sözü nerede ne zaman ve ne şekilde ifade ettiğiniz de büyük önem taşıyor.**

Ne olursa olsun umudum ve temennim, 2019 yılının ülkemize ve sermaye piyasalarına 2018 yılından daha güzel sonuçlar getirmesi yönünde tabii!

3- Yatırımcı ilişkileri mevzuat, finansal analiz ve iletişim uzmanlıklarını bir arada barındıran bir meslek. Hukukçu gözüyle mesleği nasıl değerlendiriyorsunuz? Özellikle mesleğe yeni adım atanlara önerileriniz neler olur?

Yatırımcı ilişkileri aslında bir anlamda şirketin gözü, kulağı ve sesi olan bir faaliyet. Şirketi bir restoran gibi düşünürsek, salonda müşterileri lezzetler hakkında bilgilendiren ve müşterilerin o salondan mutlu ayrılmasını temin eden garsonlar gibi bir göreve denk geliyor sanki yatırımcı ilişkileri. Bu nedendir ki, şirketin mali yapısı ne olursa olsun ne kadar önemli ve büyük yatırımlara imza atılırsa atılsın, şirketin yatırımcı ilişkileri doğru kurgulanmamış ise, o başarıların müşterilere, yani yatırımcılara ulaştırılması eksik kalacaktır.

Böyle önemli bir fonksiyonun ülkemiz sermaye piyasasında önemine yakışır derecede henüz konumlanamadığını görüyoruz maalesef. SPK başta olmak üzere, düzenleyici kurumlar şirketleri elden geldiğince zorlarsa dahi, bu fonksiyon sanki hep yasal bir zorunluluğun ikmal edilmesi şeklinde algılanabiliyor.

Bu anlamda ben en çok yabancı yatırımcıların bu faaliyetin gelişimine son derece önemli katkı sağladıklarını düşünüyorum. Bunun nedeni de yabancı yatırımcının kendi piyasasında alışkın olduğu bu pozisyonu ülkemizde de görmeyi beklemesi. Bunun doğal sonucu olarak yerli yatırımcının da görmeyi beklediği ve görmekten her zaman mutlu olduğu bir hizmet oldu yatırımcı ilişkileri.

*Ben mesleğe yeni başlayacak arkadaşlara, öncelikle yaptıkları işin önem ve değerine inanmalarını, içinde buldukları şirketin yapısını doğru şekilde analiz etmelerini ve finans, hukuk gibi temel alanların haricinde, sosyal psikoloji ve iletişim alanlarında da kendilerini geliştirmelerini öneriyorum. Unutmasınlar ki günümüzde söylediğiniz sözün içeriği kadar, o sözü nerede ne zaman ve ne şekilde ifade ettiğiniz de büyük önem taşıyor.*

**4- Son olarak, TÜYİD 10. yılına giriyor. Derneğin kurucu üyelerindensiniz, ilk günden bugüne baktığınızda, TÜYİD'in evrimini nasıl buluyorsunuz?**

*Benim için bu 10 yıllık süreç çok hızlı aktı tabi, ama 10 yıl ülkemizde bir dernek için son derece gururla telaffuz edilmesi gereken bir süre ve bu gurura ortak olmaktan dolayı çok mutluyum.*

*TÜYİD'in 10 yıllık serüveninin içinde bulunmuş birisi olarak şunu rahatça söyleyebilirim ki, ilk kurulduğu gün hepimizde olan heyecan ve kararlılık, aradan geçen 10 yılda azalmak bir yana, aksine daha da arttı ve zenginleşti. Bugün gelinen nokta kurulduğunda hayal dahi edilemeyen bir nokta idi ve bu oluşuma destek veren herkes ne kadar gurur duysa hakkıdır.*

*Bundan sonraki aşamada benim temennim ve gidişe bakarak beklentim, TÜYİD'in meslek örgütü olmasının yanı sıra, sermaye piyasalarında daha fazla söz söyleyen, sözü dinlenen ve gelişmeleri görüş ve önerileriyle sürükleyebilen bir konuma oturması. Mevcut üyelerinin bilgi ve tecrübesi, yaptığı çalışmaların piyasamıza getirdiği dinamizm, bunların hepsi TÜYİD'in geleceği için bizi çok umutlu kılıyor. Her şeyin çok daha iyi olmasını bekliyorum ve kalpten istiyorum.*