



IC Enterra Yenilenebilir Enerji

Cem AŞIK - IC Enterra Yenilenebilir Enerji - CEO

1. Şirketinizin kuruluş ve gelişimini kısaca öğrenebilir miyiz?

1969 yılında temelleri atılan IC Holding, pek çok sektörde var olan Türkiye'nin köklü gruplarından biri. Faaliyetlerine inşaat, enerji üretimi, satışı ve dağıtımı ile turizm, sanayi ve altyapı sektörlerinde devam ediyor. IC Holding'in enerjiye ilk adım atışı 1998 yılında IC İçtaş Enerji ile oldu. Kurulduğu günden itibaren merkezine aldığı teknoloji ve inovasyonla hızlı büyüyen ve Türkiye enerji sektörünün serbestleşmesi sürecine öncülük eden IC İçtaş Enerji Türkiye'nin elektrik az güvenliğinde de önemli bir rol oynuyor.

Hepimizin bildiği gibi son yıllarda tüm dünyayı etkileyen pandemi, iklim değişikliği, savaş ve çatışmalarla birlikte enerjide arz güvenliği, çevresel sorunlar ülkeleri yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yöneltti. IC Holding de enerjide yeniden bir yapılanmaya giderek sürdürülebilir bir geleceğe hizmet etmek, ülkemizin 2053 sıfır emisyon hedeflerine uyumlu bir yolda ilerleme hedefiyle yatırımlarını IC Enterra Yenilenebilir Enerji çatısı altında topladı.

4 Nisan 2024 tarihinde Borsa İstanbul'da yatırımcıları ile buluşan IC Enterra Yenilenebilir Enerji bünyesinde; Trabzon, Erzincan, Tokat, Mersin, Giresun'da elektrik üretimine devam eden 9 hidroelektrik ve Hatay'da mekanik kurulu gücü 136 MWm olan Erzin-2 güneş santrallerimiz mevcut. Bu santrallerimizin toplam kurulu gücü 524 MW düzeyinde.

Ayrıca Erzincan'da 61 MW'lık Bağıştaş Hibrit Güneş Santrali Projesi ile Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde toplam kurulu gücü 485 MW olacak depolamalı Rüzgar ve Güneş projelerinin izin süreçleri hızlıca devam etmektedir. İtalya'da izin süreçleri devam eden Rüzgar projelerimizin yanında, birçok potansiyel projeyi de inceleyerek fırsatları değerlendirmeye devam ediyoruz.

2. Şirketiniz ve sektörünüzde 2025 yılının ilk yarısı nasıldı, hedeflerinize ulaştınız mı? Yılın kalan kısmı için nasıl bir beklentiniz/öngörünüz var?

Halka açık bir şirket olarak yatırımcılarımıza karşı sorumluluğumuz doğrultusunda şirketimizle alakalı tüm gelişmeleri, Kamu Aydınlatma Platformu (KAP) aracılığı ile paylaşıyoruz. Daha önce de duyurduğumuz gibi yılın ilk çeyreğini 737 milyon TL satış geliri ve 549 milyon TL FAVÖK ile kapattık Aynı dönemde aktif toplamımız da 40,3 milyar TL'ye ulaştı. 2025 yılının ilk çeyreğinde dokuz hidroelektrik santralimiz ve Erzin GES'te toplam 257 GWh elektrik üreterek ülkemizin yenilenebilir enerji kaynaklı üretimine önemli bir katkı sunduk.

Bu arada İtalya'daki faaliyetlerimizin şu an için rüzgar enerjisi üzerine yoğunlaştığını da ifade etmek isterim. Buradaki projelerimizle ilgili izin süreçlerimiz devam ediyor. Ayrıca yine bu ülkede rüzgar ve güneş projeleri geliştirme faaliyetlerini sürdürüyoruz. Özetle 2025 yılı bizim yurtiçi ve yurtdışı yatırımlara odaklandığımız bir dönem oluyor.

3. Yatırımcılarınızla temasta hangi iletişim kanallarını kullanıyorsunuz? Son dönemde, katıldığınız konferans ve toplantılarda yatırımcı ilgisinin nasıl şekillendiğini gözlemliyorsunuz?

Yatırımcılarımızın zamanında ve doğru bilgiye ulaşmasını öncelikli sorumluluğumuz olarak görüyoruz. IC Enterra Yenilenebilir Enerji olarak, şeffaflık ve güven esasına dayalı bir yatırımcı ilişkileri yaklaşımı benimsiyoruz. Borsa İstanbul'da işlem gören bir şirket olarak, Kamuyu Aydınlatma Platformu (KAP) aracılığıyla finansal sonuçlarımızı ve önemli gelişmeleri düzenli olarak kamuoyuyla paylaşıyoruz.

Bunun yanı sıra, her çeyrekte açıkladığımız finansal tablolarımızın ardından; gerçekleştirdiğimiz çevrimiçi yatırımcı bilgilendirme toplantılarıyla, faaliyet sonuçlarımızı ve stratejik yol haritamızı daha detaylı şekilde aktarıyoruz. Yatırımcılarımızla sürekli ve açık bir diyalog sürdürmeye büyük önem veriyoruz.

Halka aramızdan sonra ilk geniş katılımlı fiziksel analist ve yatırımcı toplantımızı 2024 son çeyreğinde başarılı şekilde gerçekleştirdik. Şirket üst yönetimimizin de katıldığı bu buluşmalara çok önem veriyoruz ve bu yıl için de planlamalarımızı yapıyoruz.

Yurtiçi ve yurtdışında gerçekleştirilen yatırımcı konferanslarının yanı sıra sektörel etkinliklerde de IC Enterra olarak yer almaya, son gelişmeleri takip etmeye büyük önem veriyoruz. Mayıs ayı başında Cumhurbaşkanı Sn. Recep Tayyip Erdoğan ve İtalya Başbakanı Sn. Giorgia Meloni'nin katılımıyla gerçekleştirilen Türkiye-İtalya İş Forumu'na katılma ve orada konuşma fırsatım oldu. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türkiye-İtalya İş Konseyi ve İtalyan Ticaret Ajansı (ITA) iş birliğiyle düzenlenen etkinlikte, altyapı, savunma endüstrisi, dijital teknolojiler başta olmak üzere birçok alanda panel ve yuvarlak masa toplantıları gerçekleştirildi.

Ayrıca, "Sürdürülebilir Enerji ve Döngüsel Ekonomi" panelinde, kendimizi anlatma fırsatı buldum. Orada da ifade ettiğim gibi Türk enerji şirketlerinin coğrafi çeşitlilik konusunda motivasyonu oldukça yüksek. Yatırımcılarımız bilgi birikimlerini yurt dışına taşımakta istekli. İtalya, siyasi ve ekonomik istikrarı, güvenilir iş ortamı ve elektrik üretim portföyünü dönüştürme potansiyeliyle dikkat çekiyor.

Yine geçtiğimiz haftalarda Select USA Investment Summit'teydim. Bu yıl 13. kez düzenlen ve ABD'nin 50 eyaletinin Yatırım Ajansları'nın bulunduğu zirvede yenilenebilir enerji konusunda gelişmeleri takip etme fırsatımız oldu. Son dönemde HBR Türkiye Sürdürülebilirlik Zirvesi'nde ve Capital ile Ekonomist dergilerinin düzenlediği "Yeşil Ekonomi Zirvesi'nde konuşmacıları arasındaydım. Sürdürülebilirliğin stratejik, operasyonel, finansal ve teknolojik boyutlarını ülkemizden ve dünyadan önemli uzmanlarla ele alındığı bu etkinliklerde yer almak bizim için çok değerliydi.

4. Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme konularının daha ön plana çıktığı bu dönemde, Şirketinizde bu alanlarda yapılan çalışmalar hakkında bilgi alabilir miyiz?

Doğanın enerjisiyle sürdürülebilir bir geleceğin inşasına katkı sağlayan bir şirket olma vizyonuyla ilerliyoruz.

Mevcut HES yatırımlarımızın yanı sıra güneş enerjisi, depolamalı RES ve GES projelerimiz sürdürülebilirliğe katkı sağlayan önemli adımlar. Özellikle Hatay'da üretime geçen Erzin GES Projesi bizim için çok değerli. Hatay'da yatırım çalışmalarımız devam ederken 6 Şubat 2023 günü tüm Türkiye'yi yasa boğan ve yüzyılın felaketi olarak ifade edilen depremler yaşandı. Bu sırada projeyi erteleme ya da askıya alma gibi bir durum asla gündeme gelmedi. Depremde ağır hasar gören enerji altyapısının yeniden ayağa kalkması için yeni yatırımların çok daha önemli olduğunu biliyoruz. Ne mutlu ki bu projemiz daha yatırım aşamasında özel bir ödül aldı. Türkiye Sınai Kalkınma Bankası (TSKB) tarafından finanse edilen Erzin-2 Projesi; Ortadoğu ve Afrika'nın önde gelen yayınlarından EMEA Finance tarafından düzenlenen Project Finance Awards'ta "Orta ve Doğu Avrupa'nın En İyi Proje GES Finansmanı" ödülüne layık görüldü.

Yine bütün HES santrallerimizde dijitalleşme adımları ve büyük veriyi doğru değerlendirerek üretimimizde ciddi bir verimlilik artışını sağlayan çalışmalarımız devam ediyor.

5. Yatırımcı ilişkileri biriminizin yapılanması hakkında bilgi alabilir miyiz?

Şirketimizde Yatırımcı İlişkileri Direktörlüğü, sermaye piyasası düzenlemelerine tam uyum sağlamak ve stratejik iletişimi yönetme amacıyla halka aramızdan önce kuruldu ve sorumlu direktörümüzün ekibe katılmasıyla aktif bir şekilde çalışmaya başladı.

IC Enterra olarak yatırımcı ilişkilerinde temel stratejimizi, finansal ve operasyonel bilgileri hem düzenleyici kurumlar hem çevre ve sektörel dinamikler göz önüne alınarak şeffaf, anlaşılabilir ve zamanında yatırımcılarımızla paylaşılmak olarak nitelendirebiliriz.

Direktörümüz yatırımcılarımızın doğru ve zamanında bilgilendirilmesine odaklanmış bir yapılanma içinde gerek benimle gerek şirketin diğer birimleriyle çok yakın çalışıyor. Ayrıca, bunun çift taraflı bir iletişim gerektirdiğini düşünüyoruz. Dolayısıyla, yatırımcılarımızın şirketimiz hakkındaki görüşleri ve geri bildirimleri de şirket yönetimi ile sürekli paylaşıyor.

6. Türkiye’de Yatırımcı İlişkileri mesleğinin gelişimi ve Derneğimizin faaliyetleri hakkında ne düşünüyorsunuz?

Yatırımcı ilişkileri, sadece finansal verilerin aktarımıyla sınırlı olmayan; şirketlerin vizyonunu, stratejilerini ve değer üretme potansiyelini tüm şeffaflığıyla anlatabilmesini sağlayan son derece kritik bir alan. Özellikle sermaye piyasalarının derinleştiği, yatırımcı tabanının çeşitlendiği ve sürdürülebilirlik gibi uzun vadeli konuların gündemde daha fazla yer bulduğu bir dönemde, yatırımcı ilişkilerinin stratejik önemi her geçen gün artıyor.

Bu noktada, TÜYİD Yatırımcı İlişkileri Derneği’nin sektöre kazandırdığı vizyoner yaklaşımı ve profesyonellik anlayışını son derece kıymetli bulduğumu özellikle ifade etmek isterim. Piyasalarımızın ve şirketlerimizin yatırımcılara en iyi şekilde tanıtılması, Türkiye sermaye piyasalarının derinlik kazanmasını desteklemeyi kendine misyon edinen TÜYİD ile birlikte rol oynamaktan memnuniyet duyuyor, çalışmalarını gönülden destekliyorum.