



TÜYİD YATIRIMCI İLİŞKİLERİ SERTİFİKA PROGRAMI

5. Dönem Kapılarını Açıyor

2026 – 2027 Dönemi · Yatırımcı İlişkilerinde Uzmanlaşın. Kariyerinizde Fark Yaratın.

Yatırımcı İlişkileri alanında profesyonel kariyerinizde fark yaratmak, küresel en iyi uygulamaları sektörün önde gelen isimlerinden öğrenmek ve sermaye piyasalarının kalbinde yer almak istiyorsanız, tam yerindesiniz.

TÜYİD'in sektöre yön veren, kapsamlı ve benzersiz **TÜYİD Yatırımcı İlişkileri Sertifika Programı**, bu dönüşümün gerektirdiği bilgi ve yetkinlikleri kazandırmak üzere **beşinci dönemiyle** yeniden başlıyor.

24 SEMİNER	32 OTURUM	42 SAAT EĞİTİM	50 EĞİTMEN
---------------	--------------	-------------------	---------------

Sertifika Programı Hakkında

Sermaye piyasalarının en dinamik ve kritik alanlarından biri olan Yatırımcı İlişkileri'nde artan nitelikli profesyonel ihtiyacına yanıt vermek amacıyla tasarlanan TÜYİD Yatırımcı İlişkileri Sertifika Programı, katılımcılarına uçtan uca ve uygulama odaklı bir öğrenme deneyimi sunuyor.

Program boyunca; yatırımcı ilişkilerinin temel prensiplerinden halka arz süreçlerine, finansal raporlamadan kurumsal yönetime, yatırımcı iletişiminden roadshow yönetimine, analist ve yatırımcı beklentilerinden yapay zekâ uygulamalarına kadar alanın en güncel ve kritik başlıkları ele alınıyor.

İçerikler; Türkiye ve uluslararası piyasalarda yatırımcı ilişkileri alanında deneyim sahibi uzmanlar tarafından gerçek şirket uygulamaları, vaka analizleri, güncel piyasa örnekleri ve interaktif çalışmalar eşliğinde aktarılıyor.

Amaç yalnızca bilgi aktarmak değil; yatırımcı ilişkileri profesyonellerinin **stratejik bakış açısını, uygulama yetkinliğini ve iletişim becerilerini** güçlendirmek.

Neden Şimdi Katılmalısınız?

Türkiye'de sermaye piyasaları hızla büyürken, düzenleyici beklentiler ve piyasa dinamikleri her geçen gün daha da karmaşıklıyor. Bu dönüşümle birlikte yatırımcı ilişkileri; şirketlerin sermayeye erişimi, kurumsal itibarı, şeffaflığı ve yönetim kalitesi açısından stratejik bir rol üstleniyor.

Yatırımcı ilişkilerinin geleceğine bugünden hazırlanmanın, bilgi ve deneyiminizi bir üst seviyeye taşımanın tam zamanı.

ARTAN HALKA ARZLAR Genişleyen sermaye piyasası, nitelikli Yİ profesyoneline duyulan talebi hızla artırıyor.	ANALİST PERSPEKTİFİ Alıcı ve satıcı taraf analistlerinin Yİ'den beklentilerini birinci elden, sahadaki uzmanlardan dinleyin.
YAPAY ZEKA DÖNÜŞÜMÜ Yatırımcı analitiği ve iletişimi hızla dijitalleşiyor; bu dönüşümün öncüsü olun.	KÜRESEL BEKLENTİLER Uluslararası yatırımcılar, daha yüksek standartlarda şeffaflık ve iletişim talep ediyor.

Kimler Katılmalı?

Bu program; yatırımcı ilişkileri alanında derinleşmek, ulusal ve uluslararası en iyi uygulamaları öğrenmek, kariyerini bu alanda yapılandırmak veya bir adım ileri taşımak isteyen tüm profesyoneller ve adaylar için özel olarak tasarlanmıştır.

Neden Bu Programa Katılmalısınız?

Türkiye'nin sermaye piyasası aktörlerini ve küresel Yİ vizyonunu bir araya getiren bu program, katılımcılarına eşsiz fırsatlar sunar:

RESMİ SİCİL KAYDI (LSTS) Sertifikanız, SPK ve SPL iş birliğiyle Lisanslama ve Sicil Tutma Sistemi (LSTS) üzerinden resmi mesleki sicilinize işlenir; kariyerinizde somut ve resmi bir rekabet avantajı sağlar.	ÖZEL MENTORLUK FIRSATI Programı en yüksek başarıyla tamamlayan ilk 3 katılımcı, TÜYİD Yönetim Kurulu üyelerinden 3 saatlik kişiye özel mentorluk desteği kazanır.
--	---

KÜRESEL AVANTAJ

Mezunlarımız, UK IR Society eğitimlerine standart ücret yerine kurumun kendi üyelerine sunduğu özel üye tarifiyle erişim hakkı elde eder.

DÜZENLEYİCİ KURUMLARLA TEMAS

SPK, BIST, MKK ve SPL temsilcilerinden, sermaye piyasalarına dair birinci ağızdan güncel mevzuat bilgisi alırsınız.

Eğitim Programı

Program; yatırımcı ilişkileri profesyonellerinin yanı sıra SPK, Borsa İstanbul, MKK, SPL, portföy yönetim şirketleri, aracı kurumlar, bağımsız danışmanlık ve denetim şirketleri ile halka açık şirketlerin deneyimli yöneticilerini bir araya getiriyor.

Katılımcılar, yatırımcı ilişkilerinin farklı paydaşlarının beklentilerini aynı program içerisinde doğrudan öğrenme fırsatı buluyor.

SEMİNER	SAAT	KONU	EĞİTMEN(LER)
Seminer 1 15 Eylül 2026 Salı	20.00 - 22.00	Yatırımcı İlişkileri Dünyası ve Ekosistemi	Handan Saygın, Rönesans Holding, Chief Investor Relations Officer Eren Öner, GalataWind, Yatırımcı İlişkileri Direktörü Kerimcan Uzun, Anadolu Grubu, Yatırımcı İlişkileri Müdürü
Seminer 2 17 Eylül 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Sermaye Piyasalarına Giriş ve Halka Açıklık Kültürü	Ahmet Gökhan Arslan, Sermaye Piyasası Kurulu, Başuzman
Seminer 3 22 Eylül 2026 Salı	20.00 - 21.00	Borsa İstanbul, Piyasalar ve İşleyiş	Fatma Betül Özcan, Borsa İstanbul, Finansal Raporlama ve Yatırımcı İlişkileri Servis Yöneticisi
	21.00 - 22.00	Yatırımcı İlişkilerinin Lisans Yükümlülükleri	Levent Hanlioğlu, Sermaye Piyasası Lisanslama Sicil ve Eğitim Kuruluşu, Lisanslama Sınav ve Sicil Müdürü
Seminer 4 24 Eylül 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	MKK'nın Rolü ve Uygulamaları, KAP, E-GKS, E-Şirket, E-YKS, Merkezi Kaydi Sistem (MKS) - MİM 360	Burhan Okan Güner, MKK, İş Geliştirme ve Üye İşleri Servis Yöneticisi Kemal Onur Sürek, MKK, Saklama Hizmetleri Servis Yöneticisi Asiye Nur Dumanlı, MKK, Kamuyu Aydınlatma Hizmetleri Servis Yöneticisi Başak Füsun Tekeşin Akı, MKK, Hukuk Ofisi, Kıdemli Hukuk Müşaviri Nazlı Başaran Bozkurt, MKK, Yatırımcı ve Kurumsal Yönetim Hizmetleri Servis Yöneticisi
Seminer 5 29 Eylül 2026 Salı	20.00 - 21.30	Halka Arz Süreci	Pınar Topsakal Eşici, ebebek, Finansal Planlama, Analiz ve Yatırımcı İlişkileri Direktörü Fatma Ayzer Bilgiç, Danışman

SEMİNER	SAAT	KONU	EĞİTMEN(LER)
			İdil Er Kurucu, İş Yatırım, Kurumsal Finansman Direktörü
Seminer 6 1 Ekim 2026 Perşembe	20.00 - 22.00	Finansal Tablo ve Açıklama Süreçleri: TSRS Uyumu ve Entegre Faaliyet Raporu Deneyimleri	Besim Meriç, TAV Havalimanları, Yatırımcı İlişkileri Koordinatörü Pınar Saatçioğlu, Aksa Enerji, Yatırımcı İlişkileri ve Sürdürülebilirlik Direktörü
Seminer 7 6 Ekim 2026 Salı	20.00 - 21.00	Yatırımcı Hikayesinin Oluşturulması	Verda Beste Taşar, Ülker Bisküvi, Yatırımcı İlişkileri Direktörü Kerem Tezcan, Sabancı Holding, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
	21.00 - 22.00	Yatırımcı İlişkileri Sunumu Nasıl Olmalı?	Mehmet Çolakoğlu, AG Anadolu Grubu, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 8 8 Ekim 2026 Perşembe	20.00 - 21.00	Kurumsal Yönetim Tebliği, Raporlaması ve Derecelendirmesi	Begüm Olgaç, Tüpraş, Kurumsal Yönetim Müdürü Selim Sühan Seçkin, SAHA Rating, Yönetim Kurulu Başkanı
	21.00 - 22.00	Kurumsal Risk Yönetimi ve Yönetim Kurulu Komiteleri	Affan Nomak, Migros, Yatırımcı İlişkileri ve Risk Yönetimi Direktörü
Seminer 9 13 Ekim 2026 Salı	20.00 - 21.30	Borçlanma Araçları (Debt IR) ve Kredi Derecelendirme	Aslı Kılıç Demirel, Anadolu Efes, Yatırımcı İlişkileri ve Risk Yönetim Direktörü Pelin Yazgan, Fitch Ratings, Ülke Müdürü
Seminer 10 15 Ekim 2026 Perşembe	20.00 - 22.00	Yatırımcı İlişkileri için Şirket Değerleme	Melda Öztoprak, Doğan Holding, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 11 20 Ekim 2026 Salı	20.00 - 21.30	Kamuyu Aydınlatma, Özel Durum Açıklamaları ve İçsel Bilgi Değerlendirme Süreci	Ayça Sandıkcıoğlu, Koç Holding, Finans Koordinatörü Recep Şahin, Türkiye Sigorta, Yatırımcı İlişkileri Müdürü Zeynep Gül Balta, Mackolik, Yatırımcı İlişkileri Müdürü
Seminer 12 22 Ekim 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Genel Kurul Süreçleri	Gülşah Mutlu, Otokar, Yatırımcı İlişkileri ve Kurumsal Yönetişim Bölüm Müdürü Kerem Kaşitoğlu, Koç Holding, Şirket İşleri Yöneticisi
Seminer 13 27 Ekim 2026 Salı	20.00 - 21.00	Yatırımcı İlişkileri için Makro Ekonomi	Ahmet Çimenoğlu, Ekonomist, Yönetim Kurulu Üyesi, Bankacılık ve Finans Uzmanı, Öğretim Görevlisi
	21.00 - 22.00	Ekonomik Göstergelerin Uygulamalı Olarak Yorumlanması	Şant Manukyan, İş Yatırım, Genel Müdürü Yardımcısı
Seminer 14 3 Kasım 2026 Salı	20.00 - 21.00	Alıcı Taraf Gözüyle, Yatırımcı İlişkilerinden Beklentiler	Murat İğnebekçili, HCBS Portföy, Hisse Senedi Fonları Kıdemli Yöneticisi
	21.00 - 22.00	Satıcı Taraf Gözüyle, Analist Ne Bekler?	Ece Mandacı Baysal, Ak Yatırım, Araştırma Başkan Yardımcısı

SEMİNER	SAAT	KONU	EĞİTMEN(LER)
Seminer 15 5 Kasım 2026 Perşembe	20.00 - 21.00	Roadshow Planlama: Hazırlık, Akış, Toplantı Sonrası Etkinlik Ölçümü ve Geri Bildirim	Hilal Varol, Yapı Kredi, Yatırımcı İlişkileri ve Stratejik Analiz Direktörü
	21.00 - 22.00	Aracı Kurum Gözüyle Roadshow ve Konferanslara Hazırlık	Seda Karşıt Tiryaki, Bank of America Yatırım Bank, Hisse Birimi Bölüm Başkanı
Seminer 16 10 Kasım 2026 Salı	20.00 - 21.30	Hak Kullanımı İşlemleri (Sermaye Artırımı / Temettü / Sermaye Tavanı)	Fettane Sayın, Tüpraş, Kurumsal Yönetim Müdürü
Seminer 17 12 Kasım 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Yatırımcı İlişkilerinin Şirket İçinde Konumlandırılması ve Performans Ölçümü	Burak Berki, Coca Cola İçecek, Yatırımcı İlişkileri Grup Müdürü
Seminer 18 17 Kasım 2026 Salı	20.00 - 21.30	Yapay Zeka Destekli Yatırımcı Tabanı Yönetimi ve Hedefleme, CRM Araçları ve Rakip Analizi	Müge Yücel, Stratejik ve Yapay Zeka Destekli Yatırımcı İlişkileri Danışmanı
Seminer 19 19 Kasım 2026 Perşembe	20.00 - 21.00	Sürdürülebilirlik Raporlaması ve Uyum Çerçevesi	Ali Yörük, PwC, Ortak Duygu İnceöz, Mavi, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
	21.00 - 22.00	ÇSY Fonlarının İşleyişi ve Yatırımcı İlişkilerinden Beklentileri	Serhat Kaya, Yatırım Finansman, Araştırma Müdürü
Seminer 20 26 Kasım 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Hisse Geri Alımı (Share Buyback)	Akif Daşiran, BİM, Raporlama ve Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 21 1 Aralık 2026 Salı	20.00 - 21.00	Earnings Call Tasarımı ve Soru Yönetimi	Şahika Balbay Demiroğlu, Türkiye Sigorta, Yatırımcı İlişkileri Direktörü Selin Kozan Poturoğlu, SOCAR, Yatırımcı İlişkileri Müdürü
	21.00 - 22.00	Veri Sistemleri	Can Öztoprak, TAB Gıda, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 22 3 Aralık 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Yatırımcı İlişkilerinde Yapay Zeka: Strateji ve Uygulama	Sezgi Ayhan, Sabancı Holding, Yatırımcı İlişkileri Müdürü Reyzi Devrim Pamir, EY, Türkiye Yapay Zeka Hizmetleri Lideri, Veri ve Analitik Danışmanlığı Direktörü Tuğçe Gültekin, EY, Türkiye Hukuk Bölümü Şirket Ortağı
Seminer 23 8 Aralık 2026 Salı	20.00 - 22.00	Yatırımcı İlişkileri ile İlgili Check List	Eser Taşcı, Yatırımcı İlişkileri Danışmanı
Seminer 24 10 Aralık 2026 Perşembe	20.00 - 21.30	Yatırımcı Toplantısı Simülasyonu	Moderatör: Levent Bayar, Yatırımcı İlişkileri, Kurumsal Risk ve Kurumsal Yönetim Profesyoneli Ebru Güvenir, Akbank, Yatırımcı İlişkileri ve Sürdürülebilirlik Bölüm Başkanı

4 - 15 Ocak 2027	Jüri Değerlendirme Sunumları
4 Şubat 2027 Perşembe	Sertifika Töreni

Sertifika Kazanma Koşulları

Programın yüksek standartlarını korumak adına aşağıdaki kriterler uygulanmaktadır:

- **Devamlılık:** Derslerin en az %80'ine katılım (kameraların açık olması zorunlu olup interaktif katılım esastır).
- **Bitirme Projesi:** Jüri önünde gerçekleştirilecek "Yatırımcı Sunumu".
- **Performans:** Eğitimci değerlendirmesi ve aktif katılım başarısı.

Not: Öğrenme deneyimini canlı ve interaktif tutmak amacıyla ders kayıtları paylaşılmamaktadır.

Eğitim Platformu

Program, Microsoft Teams üzerinden canlı ve interaktif olarak gerçekleştirilecektir.

SON BAŞVURU TARİHİ
11 Eylül 2026

Katılım Ücreti

TÜYİD KURUMSAL ÜYELERİ	TÜYİD ÜYESİ OLMAYANLAR
102.000 TL + %20 KDV	127.000 TL + %20 KDV

- 11 Eylül 2026 tarihine kadar seminer katılım bedelinin ödenmesi gerekmektedir.
- Ödeme dekontuna "Sertifika semineri katılım bedeli" ve adınızı eklemenizi ve bir kopyasını bizlere iletmenizi önemle rica ederiz.
- Kurumunuz KDV tevkifatına dahil ise ödeme öncesinde muhasebe departmanımız ile iletişime geçmenizi önemle rica ederiz.

HESAP BİLGİSİ

Yeni Yatırımcı İlişkileri Derneği İktisadi İşletmesi

Yapı Kredi Bankası / Levent Özel Bankacılık Şubesi

Hesap No: 851 53 323

IBAN: TR90 0006 7010 0000 0085 1533 23

İRTİBAT

Ayşe KAŞIKÇI — Eğitim ve Üye İlişkileri Yöneticisi

aysekasikci@tuyid.org

