

**YATIRIMCI İLİŞKİLERİ
ALANINDA KARIYERİNİZİ
ZİRVEYE TAŞIYIN:**

**TÜYİD YATIRIMCI
İLİŞKİLERİ SERTİFİKA
PROGRAMI BAŞLIYOR!**



Yatırımcı İlişkileri (Yİ) alanında profesyonel bir kariyer inşa etmek ve bu alanda fark yaratmak istiyorsanız, doğru yerdesiniz.

TÜYİD'in sektöre yön veren, kapsamlı ve benzersiz TÜYİD Yatırımcı İlişkileri Sertifika Programı'nın dördüncü dönemi başlıyor.



tüyid yatırımcı ilişkileri
derneği

Kimler Katılmalı?

Bu program, yatırımcı ilişkileri alanında derinleşmek, ulusal ve uluslararası en iyi uygulamaları öğrenmek, kariyerini bu alanda yapılandırmak veya bir adım ileriye taşımak isteyen tüm profesyoneller ve adaylar için özel olarak tasarlanmıştır.

Neden Bu Programa Katılmalısınız?

Bu program, Türkiye'de yatırımcı ilişkileri alanında referans niteliğinde tek programdır.

- **Güncel Konular:** Halka arz süreçlerinden şirket değerlemesine, dijitalleşme ve yapay zeka uygulamalarından sürdürülebilirlik iletişimine kadar pek çok kritik başlık detaylıca ele alınacaktır.
- **Mentorluk Fırsatı:** En yüksek başarıyı gösteren ilk 3 katılımcı, TÜYİD Yönetim Kurulu'ndan 3 saatlik kişiye özel mentorluk kazanacak ve bu başarıları TÜYİD'in kurumsal sosyal medya hesaplarında duyurulacaktır.
- **Uluslararası Avantaj:** Programı başarıyla tamamlayanlar, UK Investor Relations Society tarafından sunulan tüm eğitimlerde %25 indirim ayrıcalığına sahip olacaktır.

Program Hakkında



Sermaye piyasalarının en dinamik ve kritik alanlarından biri olan Yatırımcı ilişkilerinde artan talebi karşılamak ve nitelikli profesyoneller yetiştirmek amacıyla hazırlanan bu program, kariyerinize sağlam bir yol haritası sunar.

Toplam **29 seminer ve 44 saatlik** yoğun bir müfredatla yapılandırılan bu programda, yatırımcı ilişkilerine dair en güncel ve kapsamlı içerikler, mesleği uluslararası ölçekte başarıyla icra eden, alanının en yetkin ve saygın isimleri tarafından sunulacaktır. Teorik bilgilerin yanı sıra, gerçek şirket uygulamaları, vaka analizleri ve güncel örneklerle zenginleştirilmiş interaktif bir öğrenim deneyimi sizi bekliyor.

Sermaye Piyasası Kurulu (SPK), Borsa İstanbul (BIST), Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) ve Sermaye Piyasası Lisanslama Sicil ve Eğitim Kuruluşu (SPL) gibi sermaye piyasalarının düzenleyici ve denetleyici kurumlarından temsilciler de bilgi ve tecrübeleriyle programa katkı sağlayacaktır.



Tarih	Başlangıç	Bitiş	Ders Adı	Kurum / Eğitimci
Seminer 1 30 Eylül 2025 Salı	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkileri Dünyası	Funda GÜNGÖR AKPINAR, International Dunnage LLC, Stratejik Planlama ve Pazarlama Direktörü
Seminer 2 2 Ekim 2025 Perşembe	20.00	21.30	Sermaye Piyasalarına Giriş ve Halka Açıklık Kültürü	Merve ASTİM, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK), Başuzman
Seminer 3 7 Ekim 2025 Salı	20.00	21.30	Borsa İstanbul, Piyasalar ve İşleyiş	Barlas AKINCI, Borsa İstanbul, Stratejik Planlama, Finansal Raporlama ve Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 4 9 Ekim 2025 Perşembe	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkilerinin Lisans Yükümlülükleri	Levent HANLIOĞLU, Sermaye Piyasası Lisanslama Sicil ve Eğitim Kuruluşu (SPL), Lisanslama Sınav ve Sicil Müdürü
Seminer 5 14 Ekim 2025 Salı	20.00	21.30	MKK'nın Rolü ve Uygulamaları, KAP, E-GKS, E-Şirket, E-YKS, Merkezi Kaydi Sistem (MKS)	Taylan ALTINPINAR, MKK, Kamuyu Aydınlatma Hizmetleri Servis Yöneticisi Kemal Onur SÜREK, MKK, Saklama Hizmetleri Servis Yöneticisi Keremcan ZALIM, MKK, Avukat
Seminer 6 16 Ekim 2025 Perşembe	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkilerinin Mevzuat ile İlgili Süreçleri	Eren ÖNER, Türk Telekom, Kurumsal Yönetim, Uyum ve Sürdürülebilirlik Grup Müdürü
Seminer 7 20 Ekim 2025 Pazartesi	20.00	21.30	Halka Arz Süreci	Pınar TOPSAKAL EŞİCİ, Ebebek, Finansal Planlama, Analiz ve Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 8 23 Ekim 2025 Perşembe	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkileri Sunumu Nasıl Olmalı?	Bahar EFEOĞLU AĞAR, Ford Otosan, Yatırımcı İlişkileri Lideri
Seminer 9 28 Ekim 2025 Salı	20.00	21.30	Yatırımcı Hikayesinin Oluşturulması ve Finansal İletişim	Zümrüt CAN AMBARCI, Kocaer Çelik, Strateji ve Yatırımcı İlişkileri Genel Müdür Yardımcısı
Seminer 10 30 Ekim 2025 Perşembe	20.00	21.30	Borçlanma Araçları (Debt IR) ve Kredi Derecelendirme	Aslı KILIÇ DEMİREL, Anadolu Efes, Yatırımcı İlişkileri ve Risk Yönetim Direktörü
Seminer 11 4 Kasım 2025 Salı	20.00	21.30	Finansal Tablo ve Faaliyet Raporu Açıklama Süreçleri	Besim MERİÇ, TAV Havalimanları, Yatırımcı İlişkileri Koordinatörü
Seminer 12 6 Kasım 2025 Perşembe	20.00	21.30	Kurumsal Yönetim Tebliği, Raporlaması ve Derecelendirmesi	Begüm OLGAC, Tüpraş, Kurumsal Yönetim Müdürü
Seminer 13 11 Kasım 2025 Salı	20.00	21.30	Kurumsal Risk Yönetimi ve Yönetim Kurulu Komiteleri	Dr. Affan NOMAK, Migros, Yatırımcı İlişkileri ve Risk Yönetimi Direktörü
Seminer 14 13 Kasım 2025 Perşembe	20.00	21.30	Kamuyu Aydınlatma, Özel Durum Açıklamaları ve İçsel Bilgi Değerlendirme Süreci	Ayça SANDIKÇIOĞLU, Koç Holding, Finans Koordinatörü
Seminer 15 18 Kasım 2025 Salı	20.00	21.30	Genel Kurul Süreçleri	Av. Asena Fulya SEYREKBASAN
Seminer 16 20 Kasım 2025 Perşembe	20.00	21.00	Yatırımcı İlişkileri için Makro Ekonomi	Prof. Dr. Selva DEMİRALP, Koç Üniversitesi Ekonomi Profesörü ve Koç Üniversitesi TÜSİAD Ekonomik Araştırma Forumu Direktörü
	21.00	22.00	Ekonomik Göstergelerin Uygulamalı Olarak Yorumlanması	Şant MANUKYAN, İş Yatırım, Uluslararası Piyasalar Direktörü



Sertifika Kazanma Koşulları

- **Devam Zorunluluğu:** Canlı derslerin en az %80'ine katılım zorunludur. (36 saat)
- **Bitirme Projesi:** Başarılı bir bitirme projesi hazırlayıp sunmak.
- **Eğitmen Değerlendirmesi:** Eğitmenler tarafından yapılan "katılım değerlendirmesinde" başarı göstermek.
- **Aktif Katılım:** Bilgi güvenliği ve etkileşim için tüm derslerde kameralar açık olmalıdır.

Not: Canlı katılıma teşvik etmek amacıyla ders kayıtları alınmamaktadır.



tüyid yatırımcı ilişkileri derneği

Tarih	Başlangıç	Bitiş	Ders Adı	Kurum / Eğitmen
Seminer 17 25 Kasım 2025 Salı	20.00	21.30	Alıcı Taraf Gözüyle, Yatırımcı İlişkilerinden Beklentiler	Bilge YÜKSEL, QNB Finans Portföy, Araştırma Direktörü
Seminer 18 27 Kasım 2025 Perşembe	20.00	21.30	Roadshow Planlama: Hazırlık, Akış, Toplantı Sonrası Etkinlik Ölçümü ve Geri Bildirim	Hilal VAROL, Yapı ve Kredi Bankası, Yatırımcı İlişkileri ve Stratejik Analiz Direktörü
Seminer 19 2 Aralık 2025 Salı	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkileri için Şirket Değerleme	Melda ÖZTOPRAK, Doğan Holding, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 20 4 Aralık 2025 Perşembe	20.00	21.30	Aracı Kurum Gözüyle Roadshow ve Konferanslara Hazırlık	Seda KARŞIT TIRYAKI, Bank of America Yatırım Bankası, Hisse Birimi Bölüm Başkanı
Seminer 21 9 Aralık 2025 Salı	20.00	21.30	Yatırımcı Tabanı Yönetimi ve Hedefleme, CRM Araçları ve Rakip Analizi	Müge YÜCEL, Galata Wind, Yatırımcı İlişkileri ve Sürdürülebilirlik Direktörü
Seminer 22 16 Aralık 2025 Salı	20.00	21.30	Satıcı Taraf Gözüyle, Analist Ne Bekler?	Koray PAMIR, Ünlü & Co, Direktör
Seminer 23 18 Aralık 2025 Perşembe	20.00	21.30	Sürdürülebilirlik Raporlaması ve Uyum Çerçevesi	Ali YÖRÜK, PwC, Ortak
Seminer 24 23 Aralık 2025 Salı	20.00	21.30	Şirketlerin Dilinden: TSRS Uyum ve Entegre Faaliyet Raporları Deneyimleri	Çağla EKER ALTINKULP, TSKB, İklim Değişikliği ve Sürdürülebilirlik Yönetimi Müdürü Erhan ÇALIŞKAN, Akçansa, Sürdürülebilirlik Müdürü
Seminer 25 25 Aralık 2025 Perşembe	20.00	21.30	Hisse Geri Alımı (Share Buyback)	Kerem TEZCAN, Sabancı Holding, Yatırımcı İlişkileri Direktörü
Seminer 26 6 Ocak 2026 Salı	20.00	21.30	ÇSY Fonlarının İşleyişi ve Yatırımcı İlişkilerinden Beklentileri	Başak YELTEKİN, TT International, Sürdürülebilirlik Müdürü
Seminer 27 8 Ocak 2026 Perşembe	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkilerinde Dijitalleşme ve Yapay Zeka	Pınar SAATÇIOĞLU, Akse Enerji, Yatırımcı İlişkileri ve Sürdürülebilirlik Direktörü
Seminer 28 13 Ocak 2026 Salı	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkilerinin Şirket İçinde Konumlandırılması ve Performans Ölçümü	Burak BERKİ, Coca Cola İçecek, Yatırımcı İlişkileri Grup Müdürü
Seminer 29 15 Ocak 2026 Perşembe	20.00	21.30	Yatırımcı İlişkileri ile İlgili Check List	Eser TAŞCI, Danışman ve Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi
2 - 13 Şubat 2026	Jüri Değerlendirme Sunumları			
25 Şubat 2026 Çarşamba	Sertifika Töreni			

İrtibat:

Ayşe KAŞIKÇI – Eğitim ve Üye İlişkileri Yöneticisi

Gsm: 0537 430 4407 / aysekasikci@tuyid.org



Eğitim Bilgileri:

- **Platform:** Ms Teams
- **Son Başvuru Tarihi:** 30 Eylül 2025
- **Katılım Ücreti:**
 - **TÜYİD Kurumsal Üyeler:** 85.000 TL + %20 KDV
 - **TÜYİD Üyesi Olmayanlar:** 106.000 TL + %20 KDV
- 30 Eylül 2025 tarihine kadar seminer katılım bedelinin ödenmesi gerekmektedir.
- Ödeme dekontuna “Sertifika semineri katılım bedeli” ve adınızı eklemenizi ve bir kopyasını bizlere iletmenizi önemle rica ederiz.
- Kurumunuz KDV tevkifatına dahil ise ödeme öncesinde muhasebe departmanımız ile iletişime geçmenizi önemle rica ederiz.

Hesap Bilgisi:

YENİ YATIRIMCI İLİŞKİLERİ DERNEĞİ İKTİSADİ İŞLETMESİ

YAPI KREDİ BANKASI/ LEVENT ÖZEL BANKACILIK ŞUBESİ

HESAP NO: 851 53 323

IBAN: TR90 0006 7010 0000 0085 1533 23